



EINFACH | MITREISSEND | WERTSCHAFFEND – das sind die Attribute, die uns, unsere Arbeitsweise und unsere Lösungen am besten beschreiben.

ABILITY ist ein Prozessberater und IT-Dienstleister mit Sitz in Ravensburg und Rankweil und ist Teil der Allgeier-Gruppe. Wir haben uns auf die Entwicklung und Implementierung sowie das Systemmanagement von Software-Lösungen spezialisiert. Unser Ziel fest im Blick denken wir als dynamisches und expandierendes Unternehmen immer einen Schritt voraus.

Wir sind ein junges und junggebliebenes Team, das von der Vielfalt der Persönlichkeiten lebt. Work-Life-Balance ist nicht nur ein Schlagwort. Die Mitarbeiter*innen in ihrem Wesen weiterzuentwickeln, ist uns ein besonderes Anliegen.

Die Arbeit im Team ist uns wichtig und bringt uns und unsere Kunden voran. Dabei setzen wir auf jede*n einzelne*n: Können, Ideen und Erfahrung sind gefragt und tragen zum Gelingen des Ganzen bei. Auch Erfolge feiern wir gemeinsam.

Du hast Spaß am Erfolg und willst den Markt der Handels- und Fertigungsunternehmen für uns und unser Software-Ecosystem gewinnen? Du packst gerne an und bist jederzeit bereit für das nächste Telefonat & Gespräch? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als

Sales Consultant Neukunden (m/w/d) | Ravensburg

Deine Aufgaben

- Mit Begeisterung für unsere Produkte, schaffst Du das Interesse potenzieller Kunden zu wecken
- Du steuerst den kompletten Vertriebsprozess vom Lead bis zum Abschluss
- Account-Planung, Vertragserstellung und Vertragsverhandlungen gehören zu Deinen Aufgaben
- Erarbeitung der jeweiligen Verkaufsunterlagen und Nutzenargumente
- Bereichsübergreifende Abstimmung mit Vertrieb sowie Projektleitung und Entwicklung
- Zusammenarbeit mit den Kolleg*innen vom Marketing bei der Konzeption von Messeauftritten und Events
- Inhaltliche Zuarbeit für Newsletter und Kampagnen

Deine Qualifikation

- Vertriebsprofi durch und durch, mit Spaß an der Beratung und nachhaltigen Abschlüssen
- Kaufmännisches Studium oder Ausbildung mit Affinität zu IT
- Idealerweise Erfahrung in der Handels- und Fertigungsbranche
- Verantwortungsbewusste und selbständige Arbeitsweise mit ausgeprägter Kommunikationsstärke
- Freude am Reisen im Rahmen der Vertriebstätigkeit (ca. 25%)

Was Du bei uns finden

- Eine spannende und herausfordernde Tätigkeit mit breitem Gestaltungsspielraum in einem dynamischen und motivierten Team
- Eine kreative, lebendige Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Moderne technische Ausstattung und Arbeitsumgebung
- Onboarding | Qualifizierung | Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten | Mobiles Arbeiten | Homeoffice
- Tägliches Frühstück | Firmenevents
- Betriebliches Gesundheitsmanagement | Wellpass | Team-Aktivitäten mit Sport, Spiel & Spaß
- Umfangreiche Sozialleistungen: JobRad, Betriebl. Altersvorsorge, KiTa/KiGa, Mobilität etc.
- Zusätzliche Urlaubstage an Heimatfest bzw. Geburtstag

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine vollständige Online-Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung! www.ability.ag/karriere

Kontakt:

Annette Kugel | +49 751 3602-0 | karriere@ability.ag
ABILITY GmbH | Georgstraße 15 | 88214 Ravensburg | www.ability.ag